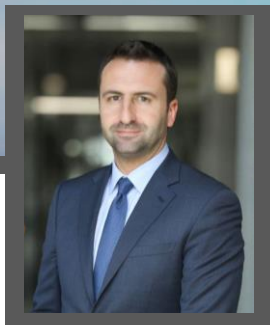


Дидье Дюброе

руководитель проектов / менеджер по развитию



- Холост
- 43 года
- Без детей
- Гражданин



КОНТАКТЫ



+7 926 931 98 50



didier.dubreuil@gmail.com



Москва

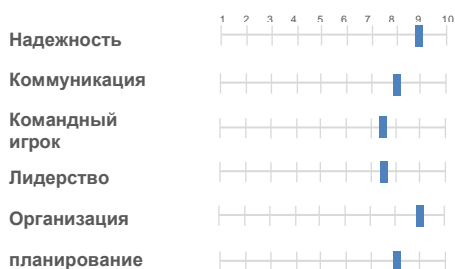
Дипломы

2003 : Инженер Polytech'Orléans, PLOP (плазма, лазер, оптика, фотоника).
Тоeic : 885/990

Навыки



Социальные навыки



Языки

- Французский : C2
- Английский : C1
- Русский : C1
- Испанский : B1

Другое

Сайты:

- <https://ladays.co>
- <https://keno-forecast.com>

Цели: Хочу внести свой вклад в развитие и успех компании, которая стремится расширить свое влияние на рынках Восточной Европы. Моей целью является использование своих профессиональных навыков и опыта в международных отношениях для укрепления и развития структуры компании.

Опыт работы

с 2019

Ladays, Латвия

Директор по развитию бренда Ladays

Создание производства нижнего белья.

Поиск поставщиков тканей для нижнего белья и производителей.

Согласование (услуги / объемы / цены / сроки / платежи).

Создание интернет-магазина / визуализация / оплата / автоматизация. Подготовка и отправка заказов.

Автоматизация контактов с клиентами (информационные бюллетени, уведомления, последующие действия).

Коммуникация (влиятельные лица / реклама в Google / пресса / сайты сравнения / коммуникационное агентство).

Достижения: 5 моделей доступны в 8 размерах, доставка в течении 5 рабочих дней. Статьи, опубликованные в женской прессе.

2013-2019

ООО Савуа, Россия

Менеджер по предложению и руководитель проекта

Участие в создании российской дочерней компании ООО Савуа (автоматизация управления складом).

Анализ данных, спецификации клиента, анализ KPI.

Исследование и определение решения для автоматизации (механизации, конвейер, сортировщик, подбор по свету, стеллажи, система товаров к человеку и т.д.), подключение к ERP/WMS/WCS.

Определение стоимости и поставок маркетинговых материалов, подготовка тендера, мониторинг проекта на прием.

Особенности: Работал над нестандартными проектами, новыми или развивающимися, в том числе за пределами России. Расчеты DDP.

2010 - 2012

ООО EMI, Россия

Генеральный директор

Развитие клиентской базы по России, а также ресурсов агентства (персонал, профессиональные качества, транспортные средства, инструменты). Поиск партнеров, поставщиков и подрядчиков. Контроль менеджеров, отвечающих за проекты, за монтаж и техобслуживание. Продвижение новой продукции. Развитие производства в России. Составление отчетов.

В подчинении 20 человек.

Достижения: Снижение текущей текучести кадров.

Оборот нового проекта ~ 1M €.

Оборот технического обслуживания ~ 360 тыс. €

2008 - 2010

ООО EMI, Украина

Руководитель проекта

Анализ потребностей клиентов в закрытых промышленных системах (металлический занавес, быстрая дверь, секционные ворота, брендмауэрная дверь, ограда и самонесущие откидные ворота). Подготовка тендеров, контроль, импорт и внешний надзор (контроль монтажных бригад, контроль за исполнением и качеством работ).

2004 - 2008

SEC Physical, Франция

Менеджер по развитию

Ответственный за развитие компании : Развитие услуг, портфолио клиентов (во Франции и Марокко).

В подчинении 3 человека.

Менеджер по квалификации : составление протоколов и тест-листов на IQ, QO, QP, FAT, SAT для фармацевтической промышленности. Разработка и выполнение тестов на коммунальные услуги, на производственной линии (протезы, сушка фильтровальных патронов), специальные машины (сушилка с высокой температурой в ISO 5) и лабораторное оборудование.

Достижения: Люди 1 => 4, Оборот ~ 200 тыс. €