



DIDIER DUBREUIL

Chef de Projet / Business Developer

- Célibataire
- 43 ans
- Sans enfant

Objectifs : Je veux contribuer au développement et au succès d'une entreprise cherchant à se développer dans le secteur industriel. Je veux appliquer mes compétences pour construire ou renforcer une structure et faire valoir mes expériences professionnelles.

CONTACTS



+7 926 931 98 50



didier.dubreuil@gmail.com

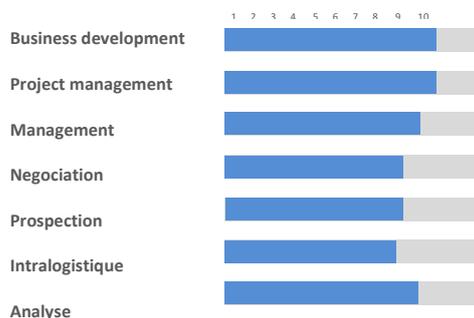


Moscow

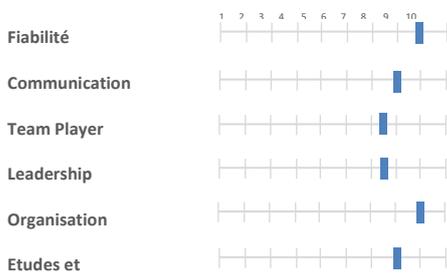
Diplômes

2003 : Ingénieur Polytech'Orléans, PLOP
(Plasma, Laser, Optique, Photonique).
Toeic : 885/990

Compétences



Atouts



Langues

- Français : C2
- Anglais : C1
- Russe : C1
- Espagnol : B1

Autre

Websites :

- <https://ladays.co>
- <https://keno-forecast.com>

Expériences Professionnelles

Depuis 2019 **Ladays, Lettonie**

Directeur de développement de la marque Ladays

Création de produits de lingerie.
Recherche de fournisseur de tissu et de façonniers de lingerie.
Négociation (prestations/volumes/prix/délais/paiements).
Création de boutique en ligne/visuels/paiement/automatisation.
Automatisation des contacts clients (Newsletters, avis, suivi).
Communication (influenceurs/google ads/presse/sites comparatifs/agence de communication).

Réalisations : 5 modèles disponibles en 8 tailles, livraison en 5 jours ouvrés.
Articles parus dans la presse féminine.

2013-2019 **OOO Savoye, Russie**

Chargé d'Offres et Chef de Projet

Participation à la création de la filiale Russe OOO Savoye (intralogistique et automatisation d'entrepôt).
Recherche et définition de solution d'automatisation (mécanisation, rayonnage, convoyage...).

Définition des prix de revient et fourniture des supports commerciaux, rédaction de l'offre, suivi du projet jusqu'à la réception.
Particularité : Appelé sur les projets non standards, en neuf ou évolutions, aussi hors Russie. Calculs DDP.

2010 - 2012 **OOO EMI, Russie**

Directeur de filiale

Développement de portefeuille client sur toute la Russie, et des moyens de l'agence (personnels, véhicules, outils).
Recherche de partenaires, fournisseurs, sous-traitants.
Encadrement des chefs de projets/chefs d'équipe montage/ maintenance.
Promotion de nouveaux produits et développement de production Reporting.

Management de 20 personnes (Russes - Ouzbèkes)
Réalisations : Réduction du turnover. CA projet neuf~1M€. CA maintenance~360k€

2008 - 2010 **OOO EMI, Ukraine**

Chef de Projet

Analyse des besoins clients sur systèmes de fermetures industrielles (Rideau métallique, Porte rapide, Porte sectionnelle, Porte coupe-feu, Clôture, Portails autoportants).

Rédaction des offres, commande, import et suivi de chantier (encadrement des équipes de montage, supervision de l'avancement des travaux, contrôle qualité des travaux) jusqu'à la réception.

Management de 15 personnes (Ukrainiens)

2004 - 2008 **SEC Physical, France**

Manager développement

Création de société. Développement de prestations, de portefeuille client (en France et au Maroc).

Rédaction de protocoles et fiche d'essai sur **QI, QO, QP, FAT, SAT**. Rédaction, suivi et/ou réalisation des essais, sur utilités (Climatisation, Supervision, Locaux de confinement,,) sur ligne de production (prothèses, séchage de cartouches de filtration), machines spéciales (four de séchage haute température en ISO 5), et équipements de laboratoire.

Réalisations : Personnel 1=>4, CA 0=> ~200k€